



5 Punkte, für den perfekten ersten Eindruck

DASHNIM IBISHI, DEIN VERTRIEBSMENTOR

www.heartsales.de

**Für den ersten Eindruck,
gibt es keine zweite Chance!**

Dein erster Eindruck definiert dich!



Starte mit einem Lächeln und gut gelaunt ins Gespräch!



**Achte auf deine Stimme!
Passe dich auf dein Gegenüber an.**



**Deine Körpersprache!
Sei ruhig & selbstbewusst.**



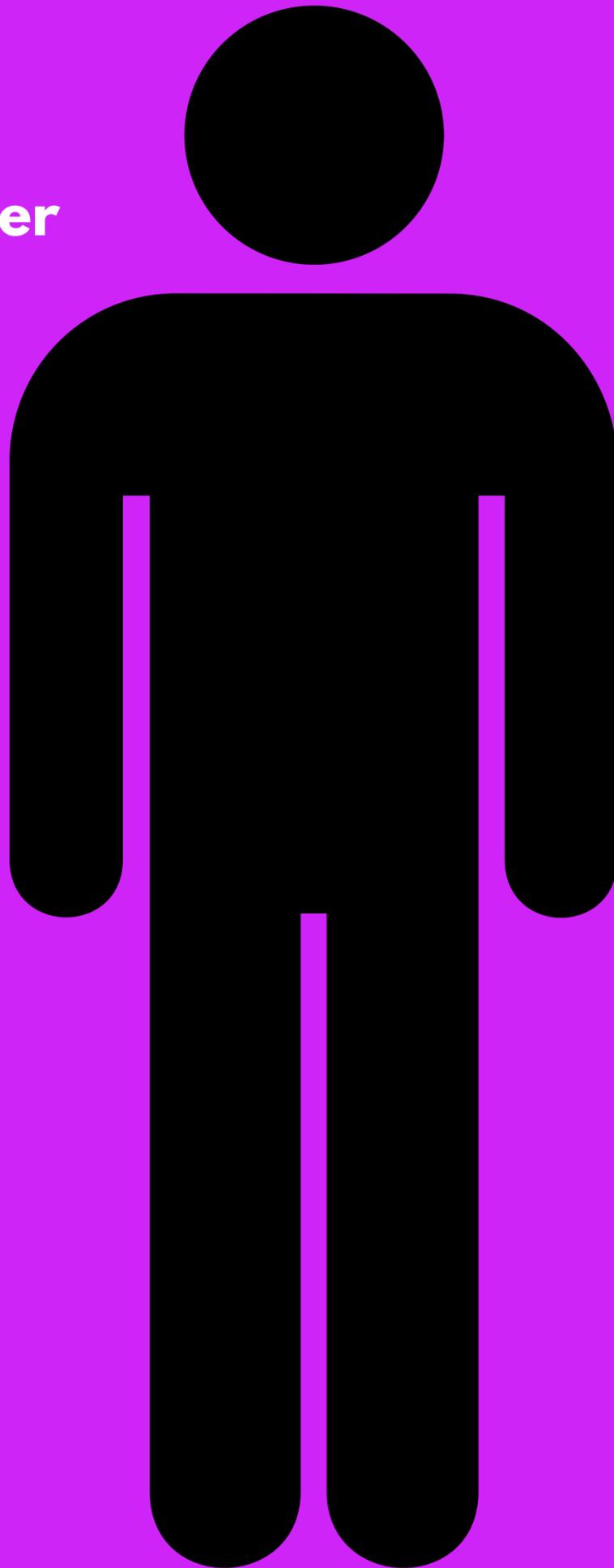
**Konzentriere dich auf den Inhalt
den du vermitteln möchtest.**

**Entfessele deine Vertriebskraft
mit der Erstkontakt-Rakete!**

www.heartsales.de

**Für den ersten Eindruck,
gibt es keine zweite Chance!**

Dein Erscheinungsbild



**Angenehmer
Geruch**

**Gepflegte
Haare**

**Saubere
Kleidung**

**Gepflegte
Hände**

**Passende
Kleidung**

**Gepflegte
Schuhe**

**Entfessele deine Vertriebskraft
mit der Erstkontakt-Rakete!**

www.heartsales.de

**Für den ersten Eindruck,
gibt es keine zweite Chance!**

Das Kundengespräch



Zeige das du dich vorab über den Kunden informiert hast!



Verstehe die Bedürfnisse & Herausforderungen!



**Deine Körpersprache!
Sei ruhig & selbstbewusst.**



**Buche dir deinen
kostenlosen Klarheit-Call
und lass uns gemeinsam
Erfolgsgeschichte schreiben!**

Jetzt Termin sichern

**Entfessle deine Vertriebskraft
mit der Erstkontakt-Rakete!**

www.heartsales.de

**Für den ersten Eindruck,
gibt es keine zweite Chance!**

Das Kundengespräch

Dein Kunde will deine Aufmerksamkeit



Stelle die richtigen Fragen und sei aufmerksam!



Sei niemals aufdringlich, sei einfühlsam und höre zu!



**Druck erzeugt Gegendruck.
Bleib gelassen!**



Sei niemals auf das schnelle Geschäft fixiert!



Fokussiere dich auf eine langfristige Partnerschaft!

**Entfessele deine Vertriebskraft
mit der Erstkontakt-Rakete!**

**Für den ersten Eindruck,
gibt es keine zweite Chance!**

Das Kundengespräch

Die Verbindung zum Kunden

-  **Baue eine Verbindung & Sympathie zu deinem Kunden auf!**
-  **Finde Gemeinsamkeiten oder interessante Themen!**
-  **Lockere die Stimmung und halte Smalltalk mit dem Kunden!**
-  **Folgetermine stärken deine Verbindung zu dem Kunden!**

**Entfessele deine Vertriebskraft
mit der Erstkontakt-Rakete!**

**Für den ersten Eindruck,
gibt es keine zweite Chance!**

Das Kundengespräch

Sprich Klartext, sei authentisch



**Keine unnötigen, unverständlichen
Fachbegriffe verwenden!**



**Sei neutral und halte dich nicht an
ein festes Skript!**



**Buche dir deinen
kostenlosen Klarheit-Call
und hebe dich jetzt von der
Masse ab!**

Jetzt Termin sichern

**Entfessele deine Vertriebskraft
mit der Erstkontakt-Rakete!**

www.heartsales.de

**Für den ersten Eindruck,
gibt es keine zweite Chance!**

Feedback

meiner Mentoring Teilnehmer



**Die Zusammenarbeit mit Dashnim ist
jeden Cent wert! Ich bin echt überzeugt!**



**Dashnim überzeugt besonders durch
seine ehrliche und zuverlässige
Arbeitsweise! Er hat echtes Interesse
daran nachhaltigen Mehrwert zu
schaffen!**



Proven Expert

100% Empfehlung

**Entfessele deine Vertriebskraft
mit der Erstkontakt-Rakete!**

www.heartsales.de

**Für den ersten Eindruck,
gibt es keine zweite Chance!**

Dein Vertriebsmentor

Call für mehr Klarheit

**Ich helfe dir dabei denke aktuellen
Herausforderungen und
Stolpersteine zu überwinden!**



**Buche dir deinen
kostenlosen Klarheit-Call
und mache den ersten
Schritt!**

Jetzt Termin sichern

**Entfessele deine Vertriebskraft
mit der Erstkontakt-Rakete!**

www.heartsales.de